



Das Unternehmen

Die **ACE Gruppe** ist ein weltweit führendes Versicherungs- und Rückversicherungsunternehmen. Die Muttergesellschaft, ACE Limited, mit Sitz in Zürich in der Schweiz ist an der New Yorker Börse gelistet. Im Jahr 2008 hat ACE mit einem Bruttoprämienvolumen von 19,2 Milliarden US-Dollar abgeschlossen. Die ACE Gruppe beschäftigt weltweit 16.000 Mitarbeiter und ist mit Niederlassungen in mehr als 50 Ländern, davon alleine 20 in Europa, vertreten.

ACE Deutschland gehört zur **ACE European Group** und ist bereits seit 1947 mit Hauptsitz am Finanzplatz Frankfurt in Deutschland tätig. Zusätzlich hat ACE Büros in Hamburg, Köln, Stuttgart und München.

Das Leistungsprogramm der ACE in Deutschland umfasst Sach-, Haftpflicht-, Transport- und Technische Versicherungen, Financial Lines und Personenversicherungen.

Die europäische ACE Gruppe hält das Finanzstärkerating A+ (positiv) von Standard & Poor's und A+ (superior) von A.M. Best.

Beschreibung

Zur Betreuung unseres stetig wachsenden Bestandes an Unternehmens- und Privatkunden suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für die Abteilung „Accident & Health, Personal Lines“ zum nächstmöglichen Termin einen

Account Manager, Corporate Sales (W/M)

Ihre Aufgaben

- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsplänen, Neumaklergewinnung und laufende Betreuung von Bestandsmaklern
- Vertrieb unserer Personenversicherungsprodukte über Makler in Deutschland
- Planung und Durchführung von Roadshows und Messen
- Implementierung einer internetgestützten Quotierungs- & Dokumentierungsplattform im Maklermarkt mit Hilfe geeigneter Marketingtools
- Underwriting für das klassische Unfallversicherungsgeschäft unter Beachtung der Underwriting-Grundsätze

Ihr Profil

- Mehrjährige erfolgreiche Vertriebs Erfahrung im Maklervertrieb bzw. Zielgruppenmarketing
- Ausgeprägte Erfahrungen im Bereich Personenversicherung, Projektmanagement und Marketing
- Langjährige Erfahrung im Account Management von Kunden und Maklern im Bereich Personenversicherungen
- Versicherungs- und marketingnahe Ausbildung bzw. Studium mit gutem Abschluss
- Sichere Verhandlungsführung
- Fähigkeit unter wechselnden Anforderungen schnell und sicher zu arbeiten
- Loyalität und Teamgeist
- Führerschein der Klasse B

Als internationales Unternehmen setzen wir gute Englischkenntnisse und einen sicheren Umgang mit den MS-Office-Anwendungen voraus. Persönlich überzeugen Sie durch ein hohes Maß an Engagement, Belastbarkeit, Flexibilität sowie ausgeprägten Teamgeist und Kommunikationsstärke. Ihre Arbeitsweise ist durch Zielstrebigkeit, Selbstständigkeit, starke Serviceorientierung – intern und extern – und Eigenmotivation gekennzeichnet.

Das bieten wir Ihnen

Ein internationales Unternehmen und ein gutes Team mit abwechslungsreichen Aufgaben, Teamgeist, Kollegialität und Entwicklungsperspektiven.

Haben Sie Interesse? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen an:

ACE European Group Limited

Human Resources
Lurgiallee 10
60439 Frankfurt
Tel: 069 – 75613 – 175
e-Mail: hr.de@acegroup.com



www.aceeurope.de